**LP BLACK FRIDAY, versão MAGENTO**

**[BANNER 🡪 BLACK DAS BLACKS  
[**Prepare-se para a maior Black Friday de todos os tempos! Descontos incríveis estão chegando. Você não vai querer perder! Aproveite o mês inteiro...]  
  
  
**[TXT 🡪 P1 -** Se você é um revendedor em busca das melhores margens, a **Distribuidora Wilson** tem ofertas exclusivas para você. Aproveite descontos especiais e proporcione aos seus clientes a moda mais atualizada e preços irresistíveis.

**P2 -** Esteja pronto para se surpreender com ofertas que vão além do esperado. A Distribuidora Wilson está comprometida em proporcionar descontos exclusivos em uma ampla gama de produtos, desde calçados abertos até os fechados, entre eles as melhores marcas renomadas!

**P3 ­**– A **Black Friday** tem se tornado algo comum no Brasil. No início, não havia muitas lojas que aderiam a essa ação em seu plano comercial. No entanto, com o passar dos anos, as pessoas se tornaram mais receptivas a essa ideia! Hoje, tornou-se uma data significativa para lojistas de todos os nichos. Afinal, quem não gosta de uma **promoção**, não é mesmo?  
 **Ofertas por tempo limitado\***

****

**Recomendações**Está precisando de novas indicações para a sua loja? Aqui na Wilson, você encontra diversos modelos no atacado. Aproveite para se preparar com as [melhores tendências](https://www.wilsonatacado.com.br/lancamentos-calcados-atacado.html) e aumentar a sua margem de lucro.

****   
**Tênis & Botas**A [coleção](https://www.wilsonatacado.com.br/colecao-de-inverno-atacado.html) indispensável para o inverno inclui o mix de **tênis** e **botas**, entre elas temos [promoções](https://www.wilsonatacado.com.br/outlet-calcados-atacado.html). Portanto, a melhor opção é se preparar com marcas renomadas de **calçados fechados** para aquecer suas vendas nesta estação. ****  
**Havaianas**

A marca [Havaianas](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/havaianas-atacado.html) é uma referência notável quando se trata de calçados, sendo um produto excelente para comercializar no verão e ao longo do ano, pois é garantia de alta demanda contínua. Se você já é um revendedor de [Havaianas](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/havaianas-atacado.html), compreende do que estamos falando. Caso ainda não seja, recomendo estudar essa grande marca e, se possível, incluí-la em sua loja. Dessa forma, você poderá oferecer aos seus clientes o melhor do Brasil: as Havaianas!  
  
****  
**Infantil**  
Se você é um revendedor que busca encantar pais e responsáveis com produtos de qualidade, nosso catálogo de [calçados infantis](https://www.wilsonatacado.com.br/infantil.html) no **atacado** é a resposta. **Abasteça** seu estoque!

****

**Masculino**  
Seja destaque na moda [masculina](https://www.wilsonatacado.com.br/calcados-masculino-atacado.html), apresentando aos seus clientes as últimas tendências em calçados. Impulsione suas vendas e faça com que cada passo seja uma declaração de estilo. Junte-se a nós no emocionante mundo dos calçados masculinos no atacado e dê aos seus clientes uma experiência única em moda para os pés. Compre no **atacado**!

**  
Feminino**Nossa coleção é mais do que simplesmente **sapatos**; são expressões de estilo e personalidade. Cada par é escolhido para elevar a confiança da mulher moderna, proporcionando conforto e elegância em cada passo. Adquira já no **atacado**!  
  
  
****  
**Marcas**

Explore o universo da moda para os pés com as marcas de calçados no atacado mais renomadas do mercado. Na busca por excelência, apresentamos uma seleção impecável das marcas [Olympikus](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/olympikus-atacado.html), [Cartago](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/cartago-atacado.html), [Mississipi](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/mississipi-atacado.html), [Beira Rio](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/beira-rio-atacado.html), [Moleca](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas/moleca-atacado.html) e +30 grandes nomes, veja todas [aqui](https://www.wilsonatacado.com.br/marcas.html).  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
 **  
Como preparar a minha Black Friday?**

Quer fazer uma boa campanha? Aqui vai algumas dicas para você lojista...  
  
• **defina os descontos dos produtos**Você pode conceder reduções de preços mais conservadoras e aproveitar para instigar os clientes para promoções do fim de novembro.

• **aposte em descontos progressivos**  
Oferecer descontos progressivos, o que encoraja o consumidor a adquirir produtos. Nesse caso, quanto mais itens ele comprar, maior será o abatimento no valor final de compra.

• **divulgue nas redes sociais**  
Você pode divulgar cupons de descontos nos stories e criar enquetes, por exemplo.

• **faça kits promocionais**  
Isso é especialmente válido para conseguir dar vazão aos itens que não saem com tanta facilidade.